

stand de Mecateam-cluster sur le salon InnoTrans 2014.

Les PME françaises veulent forcer les portes de l'export

RASSEMBLEMENT D'INDUSTRIELS BOURGUIGNONS SPÉCIALISÉS DANS LES ENGINES MOBILES, À FORTE COLORATION FERROVIAIRE, LE MECATEAMCLUSTER MULTIPLIE EN CETTE ANNÉE 2014 LES ACTIONS VISANT À S'ADRESSER AUX MARCHÉS INTERNATIONAUX.

Créée à l'initiative de PME bourguignonnes et labellisée « Investissement d'Avenir » par l'État en janvier dernier, cette vaste coopération interentreprises compte désormais 78 adhérents, allant de la TPE jusqu'aux grands donneurs d'ordres, tels que la SNCF Infra, Colas Rail, ETF, TSO ou encore, Eiffage Rail. Après avoir su rallier les grands groupes de travaux ferroviaires à sa cause, le cluster a décidé de s'appuyer sur les événements professionnels clefs de 2014 pour accélérer sa démarche au-delà des frontières de l'Hexagone.

Le Forum France-Maroc qui s'est déroulé à Casablanca du 19 au 22 mai dernier, aura constitué une première date charnière dans cette volonté d'ouvrir les marchés de l'export aux PME françaises. Au fil des 25 rendez-vous d'affaires et des nombreuses rencontres informelles organisées, les membres du Mecateam ont ainsi pu appréhender au plus

près, les enjeux, contraintes et opportunités du marché marocain. Dans la foulée de ce forum, le groupement a pris part à la 6e édition des rendez-vous du transport, organisée à Victoriaville au Québec, les 11 et 12 juin derniers. Cette participation a notamment permis de consolider les relations entre le Mecateam et le pôle d'excellence québécois en transport terrestre, dans la perspective des projets liés au développement économique du nord du Québec. Baptisé « Plan Nord », ce programme, réactivé par le nouveau gouvernement après une inertie de 2 ans, devrait déboucher sur un projet de construction de quelque 800 km de voies ferrées destinés au transport de minerais.

INNOTRANS EN POINT D'ORGUE

Là encore, les échanges se sont avérés fructueux et se sont même prolongés durant le salon international InnoTrans, un peu plus tard, du 23 au 26 septembre. « Nous avons reçu une délégation québécoise avec laquelle nous avons signé un accord de partenariat dans

le cadre de nos activités de formation. Concernant la création de partenariats en vue du « Plan Nord », nous avons atteint le stade des discussions avancées », détaille le développeur commercial du Mecateamcluster, David Deslandes. Plus globalement, l'ensemble de l'événement professionnel berlinois a permis à l'organisation de prendre des contacts avec des acteurs issus de divers horizons. « Lors du dernier InnoTrans, 64 % de nos contacts étaient des prospects. Cette année, nous avons enregistré des résultats équivalents avec en plus, la visite de nombreux clients », poursuit David Deslandes.

Tous les feux semblent donc au vert, mais personne ne verse dans l'euphorie au Mecateam ; chacun garde à l'esprit que le chemin reste encore long avant d'ouvrir en grand, les portes des marchés internationaux. Comme le soulignait à juste titre la fédération des industries ferroviaires (FIF) dans le cadre d'un plateau technique export, « la nécessité d'amplifier l'aide aux PME dans leurs démarches à l'export demeure ». Que ce soit en termes de produits ou de compétences, seules les grandes entreprises disposent, à l'heure actuelle, d'un marché extérieur réellement significatif.

J.B.

« La nécessité d'amplifier l'aide aux PME dans leurs démarches à l'export demeure »,

fédération des industries ferroviaires (FIF).